

NEGOCIANT EN BETAIL H/F
Teillé (72)
Temps plein, CDI

La SAS BROSSEAU & FILS recrute :

COMMERCIAL ACHAT BOVINS en ferme,

Rattaché au sein de l'équipe des acheteurs de l'entreprise, et en relation quotidienne avec nos éleveurs, les chauffeurs, et la direction, vous aurez pour principales missions de :

- Prospecter et fidéliser les éleveurs dans les fermes ;
- Estimer, négocier et acheter les bovins proposés à la vente (veaux, bovins maigres, bovins de boucherie) ;
- Mettre en œuvre une politique et une stratégie commerciale afin de développer un réseau de nouveaux clients dans un secteur géographique déterminé ;
- Gérer l'approvisionnement en animaux de boucherie et/ou animaux d'élevage ;

Cette liste n'est pas exhaustive et pourra être complétée en fonction des besoins de l'entreprise.

Entreprise

La société SAS BROSSEAU & FILS, est une entreprise familiale, créée en 1966, dont le siège social se situe en Sarthe (72), plus précisément à Teillé et qui a pour mission principale le commerce de bétail.

Profil recherché,

De formation agricole (complétée d'un certificat de spécialisation en commercialisation de bétail si possible mais non obligatoire), vous justifiez d'une bonne connaissance des animaux vivants et de leurs qualités bouchères.

Secteur géographique : La Sarthe (72)

Permis de conduire obligatoire,
Le permis poids lourds serait un plus,

Le salaire de base sera à discuter en fonction de votre profil,
De plus, une commission vous sera également versée sur chacun des bénéfices obtenus au regard du chiffre d'affaires réalisés dans le mois.

Si vous êtes motivé, mobile, autonome, organisé, et avec une grande capacité relationnelle dans le monde de l'élevage, ce poste est fait pour vous, alors n'attendez plus et contactez-nous à l'adresse suivante : hbrosseau@laposte.net

Poste à pourvoir dès que possible,

SAS BROSSEAU & FILS